



## Formation et intervention dans vos locaux ou dans nos centres de formation

### Objectifs

A l'issue de la formation,  
le stagiaire doit être capable  
de gérer son activité commerciale  
achats, ventes, prospection,  
facturation, stocks...

avec EBP Gestion Commerciale Ligne PME  
Open Line .

### Public

Débutant ou utilisateur  
d'EBP Gestion Commerciale Ligne PME  
Open Line.

### Pré-requis

Connaissance de l'activité commerciale  
dans l'entreprise.  
Utilisation courante  
de l'environnement Windows.

### Durée

Dans vos locaux :  
1 à 20 jours selon les besoins (9h30 – 17h30)  
Soit 7 à 140 heures de formation.

Dans notre centre de formation :  
5 jours (9h30 – 17h30)  
Soit de 35 heures de formation.

### Le lieu du stage

A distance  
ou

Dans notre centre de formation  
(accessibilité PMR)

Bordeaux,  Paris,  Mérignac  .....

Session Individuelle (750 € ht / jour)

Session Individuelle Entreprise  
jusqu'à 4 Part. (950 € ht / jour),

Session sur mesure 2 Personnes  
(2 inscrits mini, 2 participants maxi.)  
(550 € ht / jour / personne)

Dans vos locaux.

Jusqu'à 4 Participants (950 € ht / jour)



# EBP Gestion Commerciale Ligne PME Open Line

## Cursus de Base

### 1- Initialisation du dossier

- Les options à remplir
- Les options complémentaires
- La gestion des fenêtres

### 2- Création d'un article

### 3- Création des tiers

- Création d'un client
- Création d'un fournisseur
- Création d'un contact

### 4- Gestion des ventes

- La saisie du devis
- Comment saisir une commande ?
- La livraison d'une commande
- Création d'un bon de livraison et d'un bon de retours
- Création d'une facture

### 5- Gestion des facturations périodiques

- Facturation par copie
- Facturation par regroupement de bons de livraison

### 6- Gestion des achats

- La création d'une commande
- La réception d'une commande
- Création des factures fournisseurs

### 7- Comment transférer, regrouper, dupliquer un document ?

- Le transfert
- Le pointage automatique d'une facture et d'un avoir
- Regroupement
- Duplication

### 8- Envoyer un document par E-mail

### 9- Envoyer un PDF signé

### 10- Suivi financier des clients et des fournisseurs

- Le saisie d'un acompte
- La saisie d'un règlement
- Comment saisir un escompte de règlement
- Remise en banque et décaissement
- Gestion des fichiers CFONB, SEPA

### 11- Gestion des retards de paiement

- Mentions légales des factures
- Taux d'intérêt

### 12- Gestion des stocks

- Autoriser les stocks négatifs
- La saisie d'inventaire
- Création d'un bon d'entrée ou de sortie
- Décrémenter le stocks des composants lors de la fabrication



## Formation et intervention dans vos locaux ou dans nos centres de formation

### Objectifs

A l'issue de la formation,  
le stagiaire doit être capable  
de gérer son activité commerciale  
achats, ventes, prospection,  
facturation, stocks...

avec EBP Gestion Commerciale Ligne PME  
Open Line .

### Public

Débutant ou utilisateur  
d'EBP Gestion Commerciale Ligne PME  
Open Line.

### Pré-requis

Connaissance de l'activité commerciale  
dans l'entreprise.  
Utilisation courante  
de l'environnement Windows.

### Durée

Dans vos locaux :  
1 à 20 jours selon les besoins (9h30 – 17h30)  
Soit 7 à 140 heures de formation.

Dans notre centre de formation :  
5 jours (9h30 – 17h30)  
Soit de 35 heures de formation.

### Le lieu du stage

A distance  
ou

Dans notre centre de formation  
(accessibilité PMR)

Bordeaux,  Paris,  Mérignac  .....

Session Individuelle (750 € ht / jour)

Session Individuelle Entreprise  
jusqu'à 4 Part. (950 € ht / jour),

Session sur mesure 2 Personnes  
(2 inscrits mini, 2 participants maxi.)  
(550 € ht / jour / personne)

Dans vos locaux.

Jusqu'à 4 Participants (950 € ht / jour)



# EBP Gestion Commerciale Ligne PME Open Line

## Cursus de Base (suite)

- Créer des ordres/bons de fabrication ou de désassemblage
- Création des ordres et des bons de transfert
- Réalisation d'un réapprovisionnement
- Visualiser les mouvements de stock

## 21- Gérer les groupes, les utilisateurs et les droits

- Les groupes d'utilisateurs
- Les utilisateurs
- Les droits utilisateurs

## 13- Le transfert des éléments en comptabilité

## 14- Gestion de l'analytique

- Accès à la gestion analytique
- Le principe général
- Mise en place de la gestion analytique
- La gestion analytique grille multi-plans
- La gestion analytique sur plusieurs niveaux

## 15- Impression d'un document

## 16- Sauvegarde d'un dossier

## 17- Restaurer un dossier

## 18- Lier un dossier à une autre application

## 19- Archiver mes données

## 20- Consulter le journal des événements



## Formation et intervention dans vos locaux ou dans nos centres de formation

### Objectifs

A l'issue de la formation, le stagiaire doit être capable de gérer son activité commerciale achats, ventes, prospection, facturation, stocks...

avec EBP Gestion Commerciale Ligne PME Open Line .

### Public

Débutant ou utilisateur d'EBP Gestion Commerciale Ligne PME Open Line.

### Pré-requis

Connaissance de l'activité commerciale dans l'entreprise. Utilisation courante de l'environnement Windows.

### Durée

Dans vos locaux :  
1 à 20 jours selon les besoins (9h30 – 17h30)  
Soit 7 à 140 heures de formation.

Dans notre centre de formation :  
5 jours (9h30 – 17h30)  
Soit de 35 heures de formation.

### Le lieu du stage

A distance  
ou

Dans notre centre de formation  
(accessibilité PMR)

Bordeaux,  Paris,  Mérignac  .....

Session Individuelle (750 € ht / jour)

Session Individuelle Entreprise  
jusqu'à 4 Part. (950 € ht / jour),

Session sur mesure 2 Personnes  
(2 inscrits mini, 2 participants maxi.)  
(550 € ht / jour / personne)

Dans vos locaux.  
Jusqu'à 4 Participants (950 € ht / jour)



# EBP Gestion Commerciale Ligne PME Open Line

## Cursus Avancé

22- Le tableau de bord

23- Gestion des favoris

24- L'Open Guide

25- Gestion des tarifs et des promotions

26- Gestion de l'éco-contribution

27- Gestion de l'éco-contribution mobilier

28- Gestion des frais de port

29- Gestion des autres taxes

30- Gestion du service à la personne

31- Gestion du multi-emplacement

32- Import de douchette

33- Gestion du multidevises

34- Le multi-langues

35- Livraison client depuis un document d'achat

36- Gestion de la contremarque

37- Les historiques

- Historique de la ligne article
- Historique du document
- Historique des ventes et des achats

38- Gérer le tiers payeur/encaisseur

39- Les effets de commerce

40- Les échéanciers

41- Les relances

42- Gérer les règlements impayés

- Règlements et remise en banques
- Les échéances

43- Auto-liquidation

- Paramétrages des écritures d'auto-liquidation
- Les achats et les ventes

44- Le dossier pour votre expert-comptable

45- Communication Expert Entreprise

46- La gestion des commissions

47- Les statistiques

48- La gestion des ressources/ planning

- Les ressources
- Le planning
- Transfert des heures dans EBP Paye Ligne PME Open Line

49- Gestion de la DEB/DES



## Formation et intervention dans vos locaux ou dans nos centres de formation

### Objectifs

A l'issue de la formation,  
le stagiaire doit être capable  
de gérer son activité commerciale  
achats, ventes, prospection,  
facturation, stocks...

avec EBP Gestion Commerciale Ligne PME  
Open Line .

### Public

Débutant ou utilisateur  
d'EBP Gestion Commerciale Ligne PME  
Open Line.

### Pré-requis

Connaissance de l'activité commerciale  
dans l'entreprise.  
Utilisation courante  
de l'environnement Windows.

### Durée

Dans vos locaux :  
1 à 20 jours selon les besoins (9h30 – 17h30)  
Soit 7 à 140 heures de formation.

Dans notre centre de formation :  
5 jours (9h30 – 17h30)  
Soit de 35 heures de formation.

### Le lieu du stage

A distance  
ou

Dans notre centre de formation  
(accessibilité PMR)

Bordeaux,  Paris,  Mérignac  .....

Session Individuelle (750 € ht / jour)

Session Individuelle Entreprise  
jusqu'à 4 Part. (950 € ht / jour),

Session sur mesure 2 Personnes  
(2 inscrits mini, 2 participants maxi.)  
(550 € ht / jour / personne)

Dans vos locaux.

Jusqu'à 4 Participants (950 € ht / jour)



# EBP Gestion Commerciale Ligne PME Open Line

## Cursus Avancé (suite)

50- La gestion du E-commerce

51- Le publipostage

52- MAP POINT

53- Les formules de calcul types

54- Les fonctions personnalisées

55- Gestion des champs personnalisés

56- Gestion des alertes et des champs obligatoires

57- Les assistants de mise à jour

58- Le remplacement de code

59- Gestion de l'import paramétrable

60- Gestion de l'export paramétrable

61- Assistance de création de modèle de document

62- Reports On Line

## 63- Gérer les modules optionnels

- La gestion des affaires
- Gestion des numéros de Série/ Lot
- Gestion de la Maintenance/SAV
- La gestion des gammes

## Equipe pédagogique :

- La formation est menée directement par des consultants issus du monde de la gestion.
- Ils disposent d'une double expertise métier et logicielle et sont spécialisés dans l'accompagnement dédié à la gestion des entreprises depuis plus de 15 ans

## Moyens pédagogiques et techniques :

- Accueil individuel des stagiaires afin leur préciser l'organisation de la formation.
- Exposés théoriques
- Etude de cas concrets
- Mise à disposition en ligne de documents supports à la suite de la formation

## Dispositif de suivi de l'exécution de l'évaluation des résultats de la formation :

- Feuilles de présence
- Questions orales
- Mises en situation
- Formulaires d'évaluation de la formation